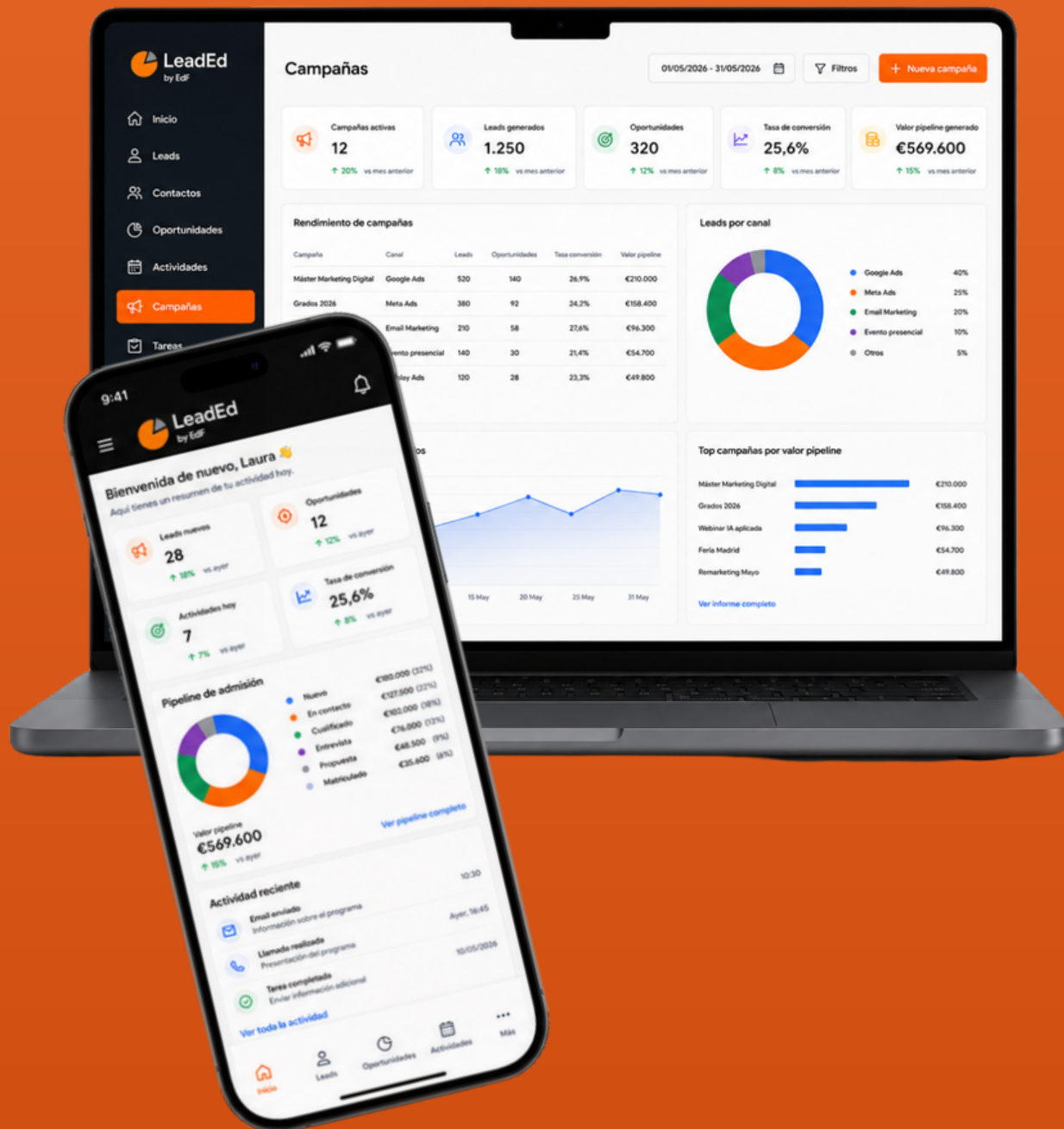


LeadEd

*El CRM pensado para el
mercado educativo
basado en Zoho*

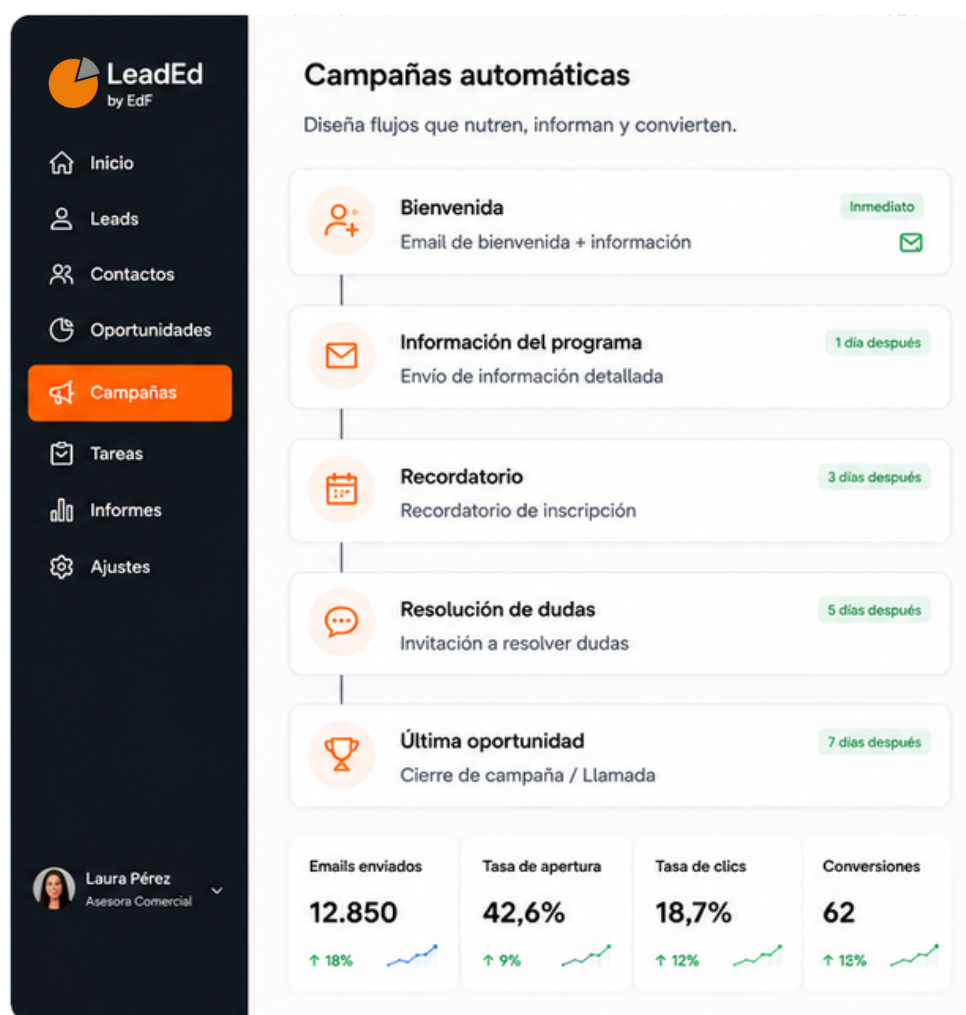
Echa un vistazo



edf

edTech solutions

UNIFICANDO LA CAPTACIÓN



LeadEd

Solicita información

Nombre

Email

Teléfono

Programa de interés

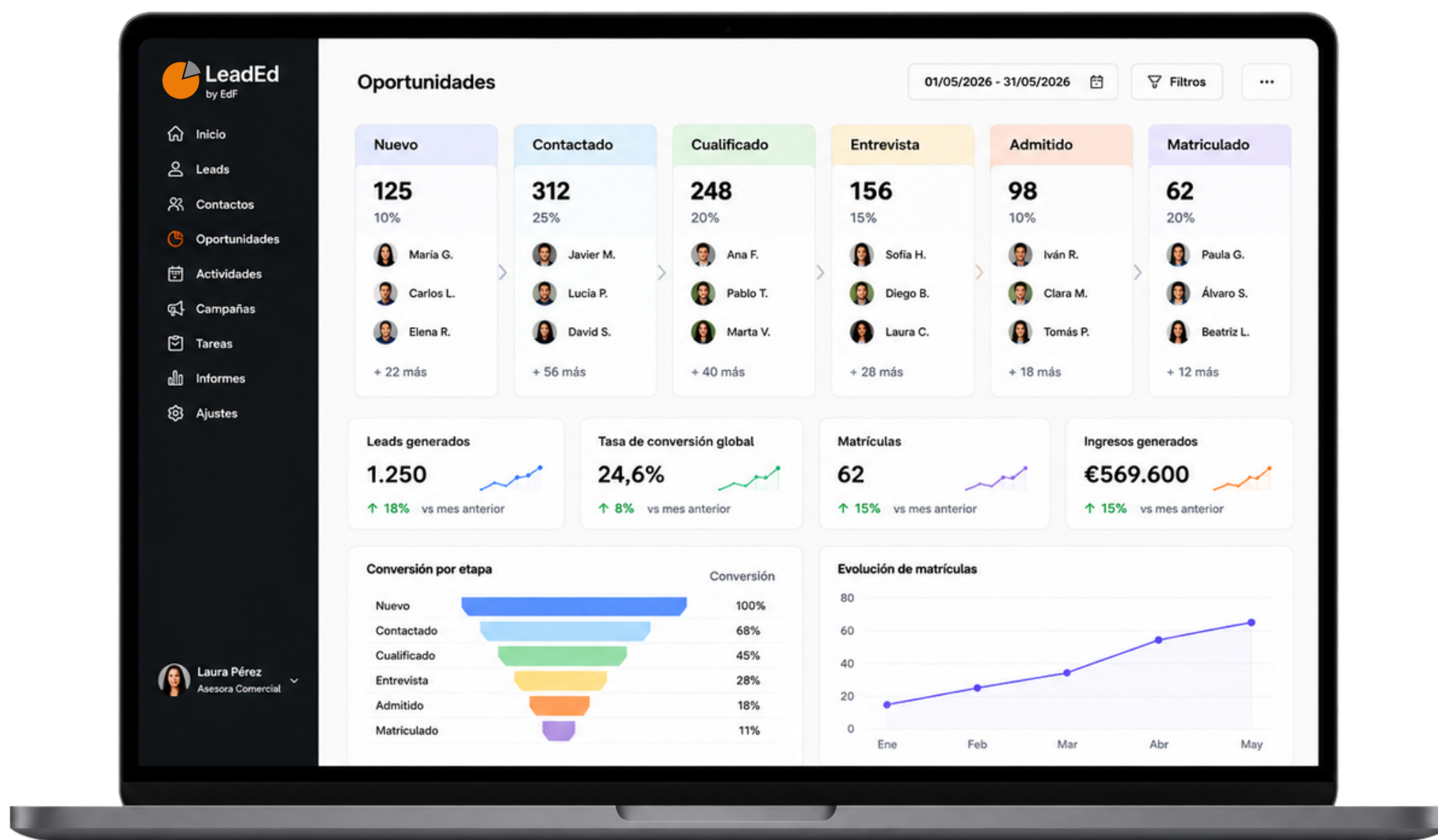
Enviar

**TRAZA COMPLETA DE CAMPAÑAS
Y REDES SOCIALES**

**ENTRADA DE DATOS CON
UTM MULTI DISPOSITIVO**

Lead Ed es tu CRM para el mercado educativo

SIGUIENDO UN FUNNEL DE ÉXITO

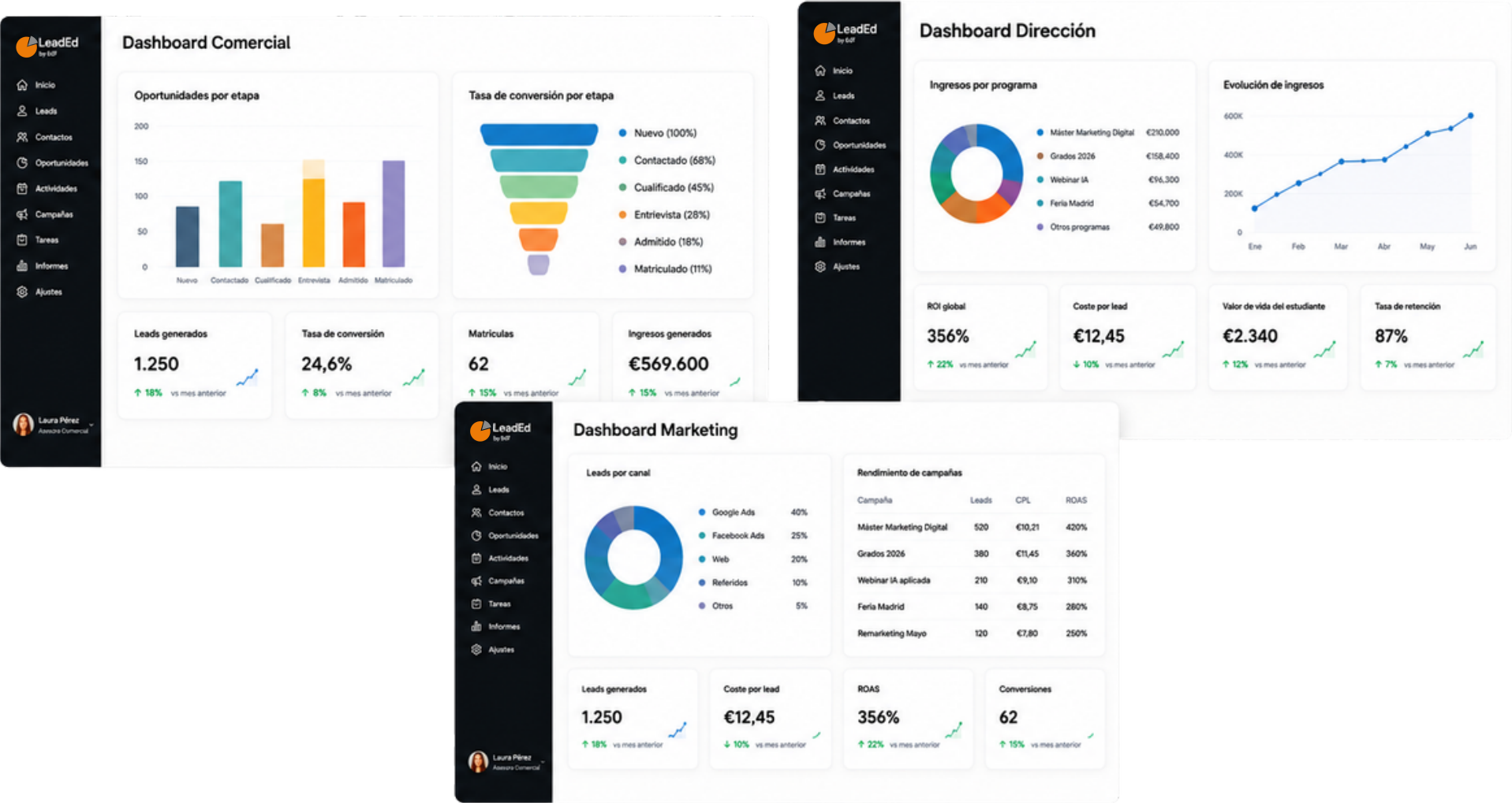


FASES Y ESTADOS DEL
LEAD AUTOMATIZABLES

INFORMES Y PROPUESTAS DE
MEJORA SEGUN ESTÁNDARES

Lead Ed es tu CRM para el mercado educativo

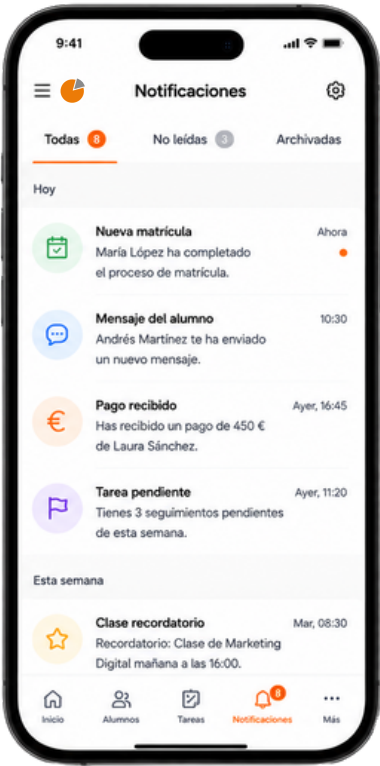
LOS SISTEMAS DE CONTROL DE ZOHO CRM



CONTROL DE RESULTADOS

TASAS DE ÉXITO

ANALÍTICA GLOBAL

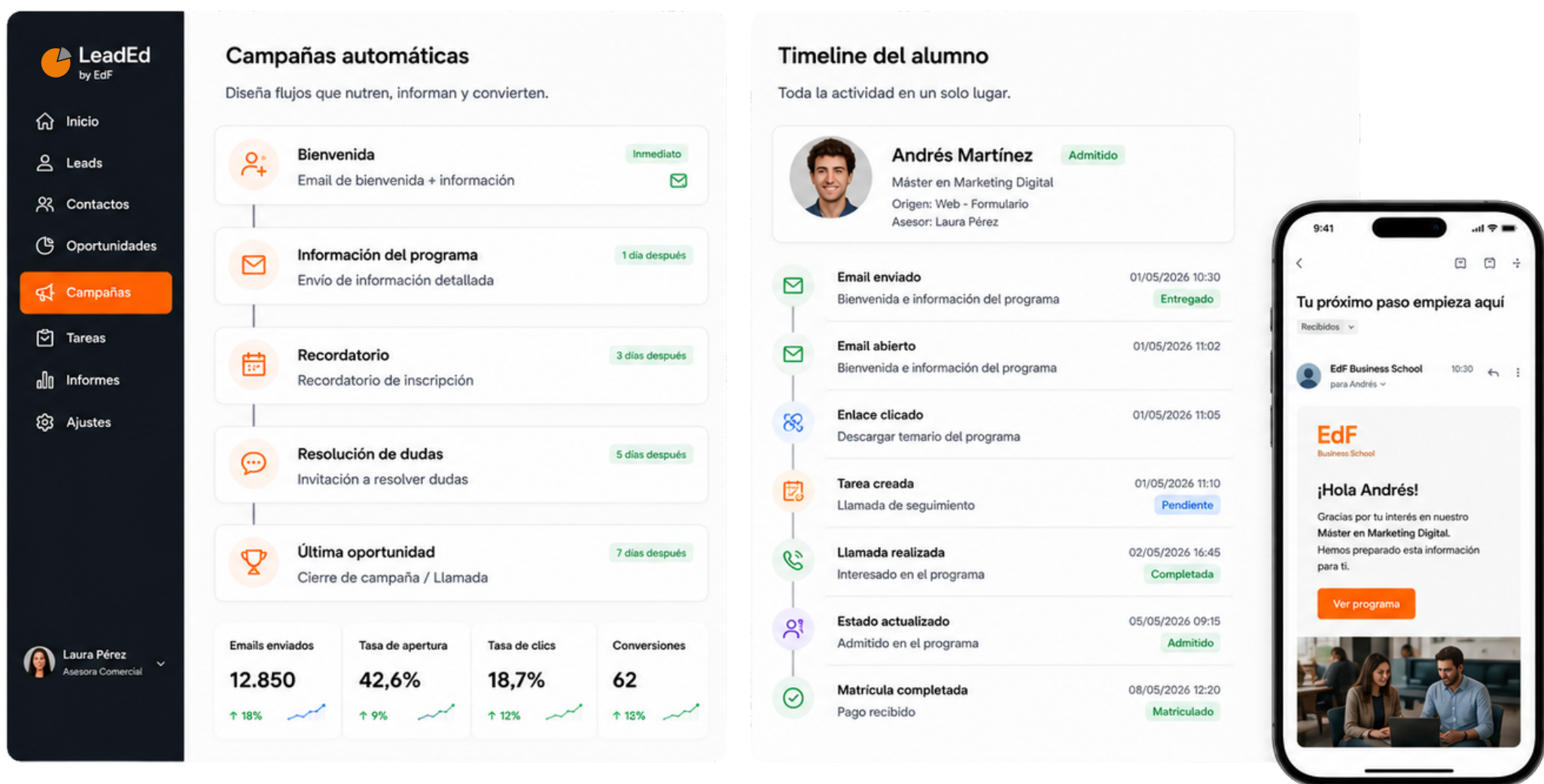


AVISOS Y NOTIFICACIONES

Lead Ed es tu CRM para el mercado educativo



CONVERSIÓN Y FIDELIZACIÓN



ANÁLISIS DE CONVERSIONES

ESTRATEGIA DE FIDELIZACIÓN

Lead Ed es tu CRM para el mercado educativo

CONEXION

Whatsapp, centralita, bots, IA

INTEGRA HERRAMIENTAS



AUTOMATIZA CONVERSACIONES

Lead Ed es tu CRM para el mercado educativo

FLUJO DE TRABAJO PARA LOS AGENTES

AUTOMATIZA TAREAS

The image displays the LeadEd by EdF dashboard on a laptop screen. The dashboard is divided into two main sections: 'Mis tareas' (My tasks) and 'Flujo de trabajo automático' (Automated workflow).

Mis tareas: This section shows a summary of tasks categorized by status: Pendientes (12), En curso (5), Completadas (24), and Vencidas (2). Below this, a table lists individual tasks with columns for Tarea, Relacionado con, Tipo, Prioridad, Vencimiento, and Estado.

Tarea	Relacionado con	Tipo	Prioridad	Vencimiento	Estado
☐ Llamar a Andrés Martínez	Andrés Martínez Oportunidad	Llamada	Alta	Hoy, 11:00	Pendiente
☐ Enviar información del programa	Lucía Gómez	Email	Media	Hoy, 13:00	Pendiente
☐ Seguimiento post entrevista	Diego Ramírez	Tarea	Alta	Hoy, 15:00	Pendiente
☐ Recordatorio de documentación	María López	Email	Media	Mañana, 10:00	Pendiente
☐ Llamada de bienvenida	Sofía Torres	Llamada	Alta	Mañana, 11:30	Pendiente
☐ Enviar temario del máster	Javier Ruiz	Email	Baja	Mañana, 14:00	Pendiente
☐ Confirmar matriculación	Ana García	Tarea	Alta	25/05/2026	Pendiente
☐ Encuesta de satisfacción	Carlos Sánchez	Tarea	Baja	25/05/2026	Pendiente

Flujo de trabajo automático: This section illustrates a six-step automated workflow for handling new leads. Each step is marked as 'Completado' (Completed).

- 1. Lead recibido:** Nuevo lead desde formulario web.
- 2. Crear oportunidad:** Oportunidad creada automáticamente.
- 3. Asignar asesor:** Asignado a asesor disponible.
- 4. Enviar email:** Email de bienvenida enviado.
- 5. Crear tarea:** Tarea de seguimiento creada.
- 6. Recordatorio:** Recordatorio programado.

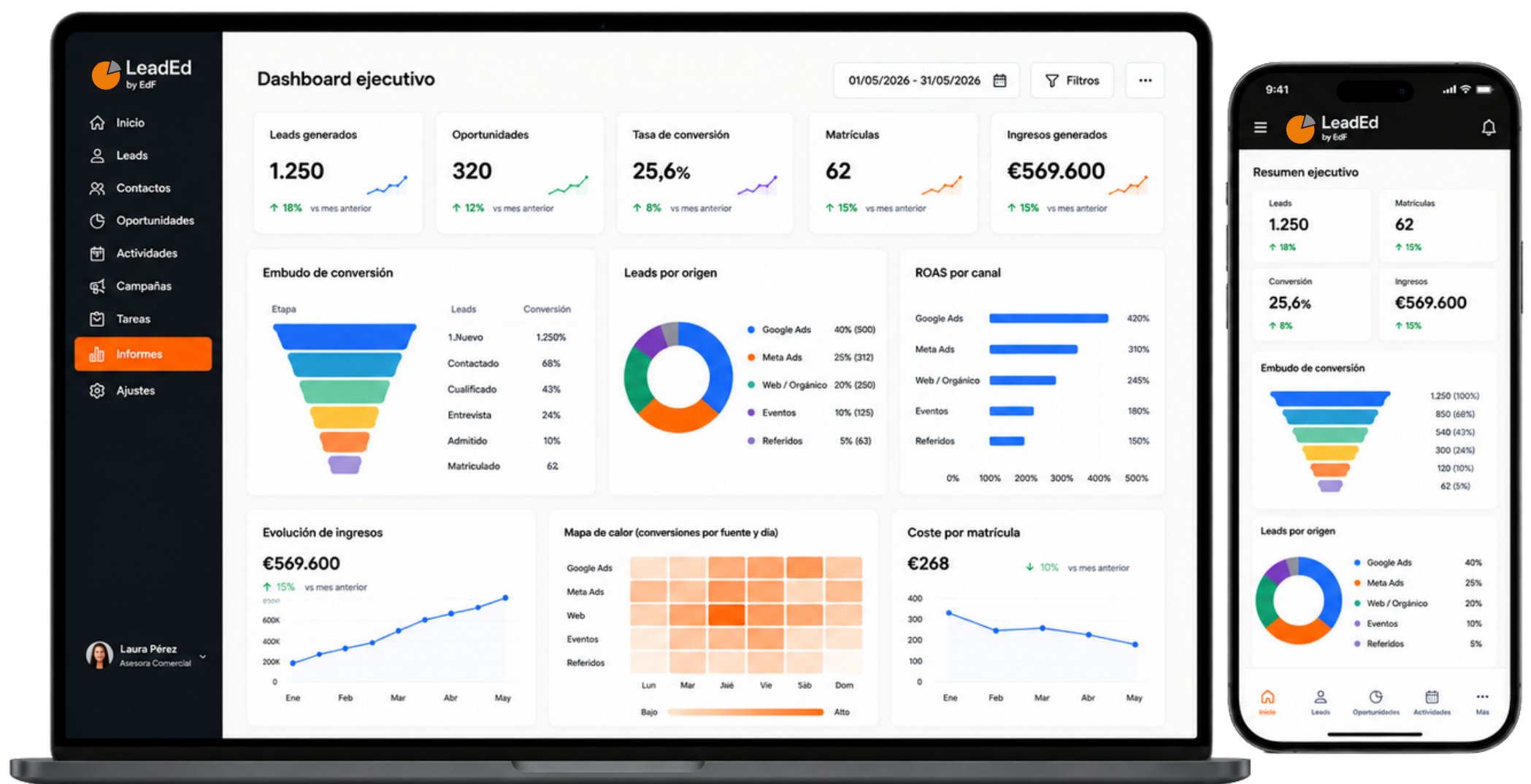
The workflow concludes with a green box stating: 'Flujo completado con éxito. El agente solo interviene cuando aporta valor.'

AHORRA TIEMPO

EDU ID Solución Identidad Digital para centros educativos



CONTROL INFORMACIÓN PARA MARKETING Y VENTAS



**ANALÍTICA DE DATOS
INSTANTÁNEA**

**ANÁLISIS DE OBJETIVOS
EN TIEMPO REAL**

Lead Ed es tu CRM para el mercado educativo

100% eLEARNING



LeadEd
by EdF



Descubre más en
<https://leaded.entornosdeformacion.com/>



Tu misión es educar.
La nuestra, impulsar tu éxito.